

### Re-Inventing Capital Markets





### **FINEXITY Group auf** einen Blick





Dezember 2019 Plattform live





5 Standorte





Mitarbeitende



Emittenten







14.000 Registrierte Anleger



3+ Mio. EUR Umsatz GJ2024



m:access (München) Direktlisting





Gesellschaften FINEXITY



OROWDLITOKEN THE DIGITAL REAL ESTATE ASSET







Pro-Forma Kennzahlen inkl. Übernahme der Effecta GmbH\*

- 84.000 registrierte Anleger (14.000 FINEXITY + 70.000 Effecta GmbH)
- 6,9+ Mio. EUR Umsatz GJ 2024 (3 Mio. EUR FINEXITY + 3,9 Mio. EUR Effecta GmbH)
- 45+ vertraglich gebundene Vermittler (Effecta GmbH)

\*Hinweis: Hypothetische Umsatzangaben auf Pro-Forma-Basis inkl. 100 % Effecta GmbH; Minderheitsanteil (9,90 %) separat ausgewiesen. Angaben sind nicht testiert und dienen ausschließlich Illustrationszwecken. Der Erwerb der Effecta GmbH ist noch von der Durchführung des Inhaberkontrollverfahrens abhängig.



**OUR AMBITION** 

# Creating the leading Exchange for Digital Assets

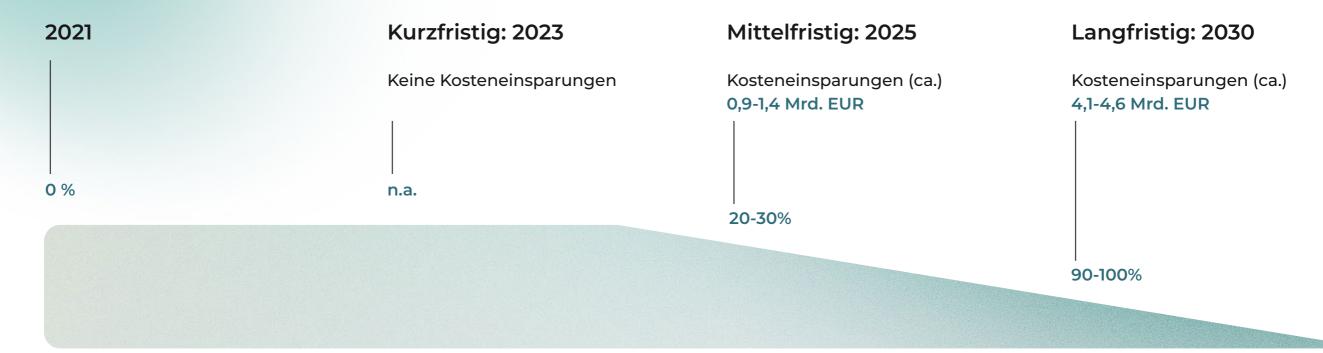
- Skalierbare, DLT-basierte Handelsplattform für tokenisierte Wertpapiere
- Erhöhte Transparenz, verbesserte Liquidität und geringeres Abwicklungsrisiko

## Verbesserung risikoadjustierter Renditen durch Zugang zu Private Market-Investments



## Massive Kosteneinsparungen durch Tokenisierung von Wertpapieren

Die Tokenisierung ermöglicht bis 2030 Einsparungen bei den Handelskosten in Höhe von bis zu 4,6 Milliarden Euro.<sup>1</sup>



Mangel an regulatorischer und systemischer Harmonisierung besteht weiterhin Mehr profitable Anwendungsfälle und Systemharmonisierung erhöhen die Akzeptanz.

<sup>1</sup>Roland Berger 2021, Tokenization: The future of financial markets?

### Einsparrungen bei den Handelskosten bis 2030 im Detail







(3 %)



#### Clearing

### Clearing-Kosten **Durch Echtzeit-Validierung** auf der Blockchain entfällt

Mittelfristiges Einsparpotenzial

die Notwendigkeit zentraler Gegenparteien (CCPs) als Clearingstelle.

(30 %) bis zu 200 Mio. EUR

(6 %)

bis zu 90 Mio. EUR

#### Settlement

Settlementkosten Atomic Settlement ersetzt T+2/T+3, reduziert Gegenparteirisiken und senkt damit Kapitalbindungs- und Finanzierungskosten.

#### Verwahrung

Verwahrungskosten Tokenisierte Assets werden on-chain verwahrt, wodurch komplexe Depot- und Intermediärsstrukturen obsolet werden.

### **Asset Servicing**

**Asset Servicing** 

Corporate Actions lassen sich über Smart Contracts automatisieren, wodurch operative Risiken und Kosten signifikant sinken.

#### Risikoprämie

Wegfall der Risikoprämie Die höhere Transparenz und Risikoreduktion im Abwicklungsprozess verringern Risikozuschläge und verbessern die Refinanzierungsbedingungen.

(geringfügig) geringfügig

(30 %)

bis zu 900 Mio. EUR

#### Langfristiges Einsparpotenzial

(100 %) (20 %) bis zu 700 Mio. EUR bis zu 300 Mio. EUR

(10 %) bis zu 1,700 Mio. EUR

bis zu 500 Mio. EUR

(40 %) bis zu 10 Mio. EUR (100 %) bis zu 1,900 Mio. EUR

Die Tokenisierung ermöglicht bis 2030 Einsparungen bei den Handelskosten in Höhe von bis zu 4,6 Milliarden Euro.<sup>1</sup>

<sup>1</sup>Roland Berger 2021, Tokenization: The future of financial markets?

FINEXITY - Unternehmenspräsentation (September 2025)

Seite 7

## FINEXITY – Leistungsstarker Handelsplatz für alle Zielgruppen



Für Emittenten, die den Kapitalmarkt von morgen nutzen

FINEXITY bietet Emittenten eine effiziente und kostengünstige Möglichkeit, Kapital für ihre Projekte zu beschaffen.



Für Handelspartner, die den Zugang zum digitalen Handelsplatz suchen

FINEXITY bietet 24/7 Zugang zu Investments – digital, integriert auf der bestehenden Infrastruktur der Partner.



Für Anleger, die einfach in Private Markets investieren

FINEXITY ermöglicht Anlegern den Zugang zu renditestarken und handelbaren Private Market Investments.

## Etablierter und regulierter Handelsplatz für Private Market-Investments



#### 250+ Listings

Emittenten von tokenisierten
Wertpapieren (Security Tokens,
Kryptowertpapiere) profitieren vom
Zugang zu Handelspartnern und
Investoren.





#### **6 Handelspartner**

(sowie Pro-Forma<sup>1</sup> 45+ vertraglich gebundene Vermittler\*)

Handelspartner erhalten via der

- Enterprise SaaS-Lösung (Banken)
- SMB SaaS-Lösung (Vermögensverwalter; Anlagevermittler)

Zugang zu vorqualifizierten Private-Market-Investitionen, um neue Anleger zu gewinnen, bestehende zu binden und gleichzeitig widerstandsfähigere Portfolios aufzubauen.

\*nicht technisch via SaaS-Lösung an die OTC-Plattform angeschlossen, sondern nutzen die Effecta-Haftungsdachinfrastruktur



### 14.000 registrierte Anleger (Pro-Formal: 84.000 registrierte Anleger)

Anleger (privat/professionell) erhalten Zugang zu Private Market-Investments mit geringeren Kapitalanforderungen, geringeren Kosten und mehr Transparenz – über das Online Banking, Apps oder Web der Handelspartner.

<sup>1</sup>Darstellung erfolgt auf Pro-Forma-Basis zur Illustration des Geschäftsumfangs; Angaben sind nicht testiert und stellen keine verbindliche Prognose dar. Sie dienen ausschließlich zur Illustration der möglichen gemeinsamen Marktposition. Der Erwerb der Effecta GmbH ist noch von der Durchführung des Inhaberkontrollverfahrens abhängig.

## Vielfältige Auswahl an handelbaren Anlageklassen

Corporate Real Estate Infrastructure Collectibles







































## DLT-Handelsplattform ermöglicht Notierung und Handel von Aktien, Anleihen und Fonds

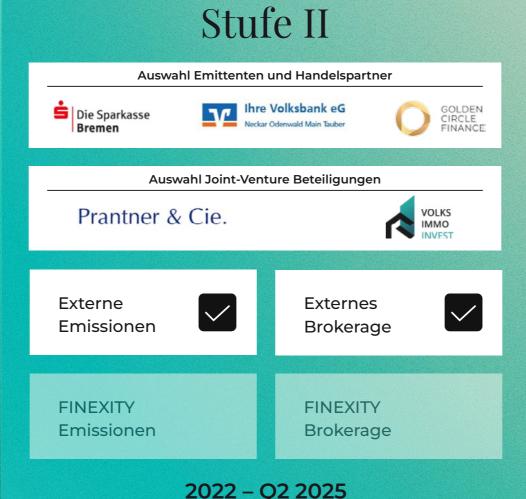
Art des Wertpapiers		Klassifizierung	Nachrangig	Besichert
eAktien (ZuFinG / eWpG)		Equity Coming soon	n/a	n/a
OGAW		Equity Coming soon	n/a	n/a
Wertpapier "sui generis" (WpPG)		Mezzanine	x	
Krypto-Wertpapiere (eWpG)		Mezzanine	x	
		Junior		
		Senior		x

## Mit Bottom-up-Ansatz zur einer führenden DLT-basierten Handelsplattform

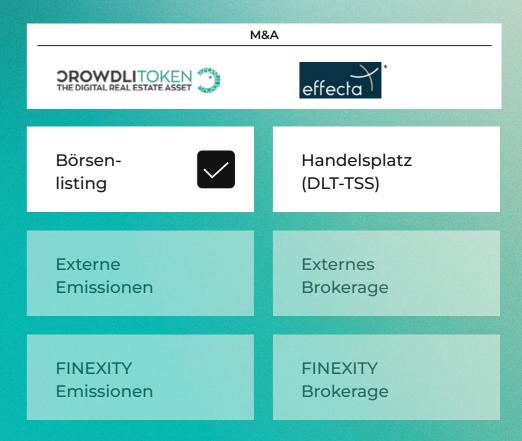
### Stufe I



2020 - 2022



### Stufe III

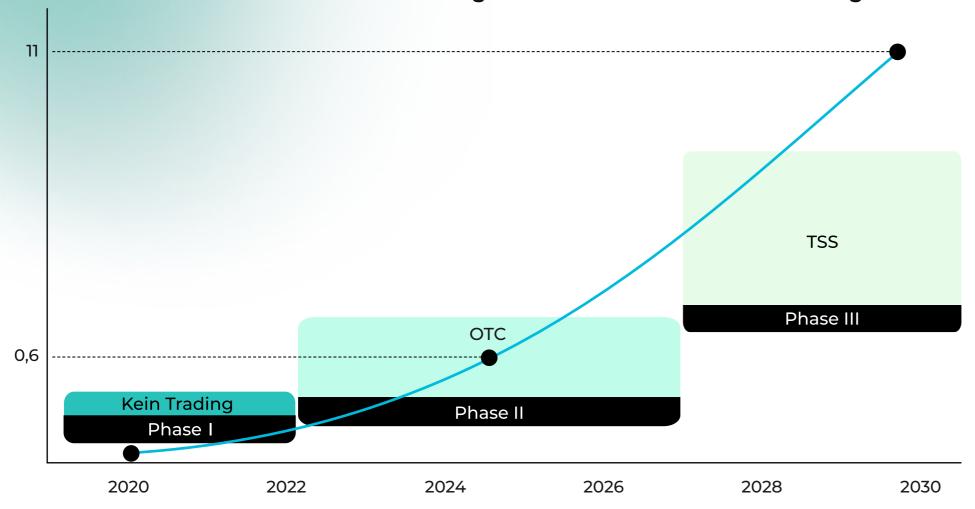


Ab Q3 2025

\*Der Erwerb der Effecta GmbH ist noch von der Durchführung des Inhaberkontrollverfahrens abhängig.

## Markt ist bereit für eine MTF mit Post-Trade-Dienstleistungen

Marktinteresse an tokenisierten Vermögenswerten wird in Bio. US-Dollar geschätzt<sup>1</sup>





Das Volumen der tokenisierten Vermögenswerte wird voraussichtlich deutlich steigen, von 600 Mrd. USD im Jahr 2024 auf fast 11 Billionen USD im Jahr 2030, was einer jährlichen Wachstumsrate von über 60% entspricht.<sup>1</sup>

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Tokenisation: 2024 Marks an Acceleration in Digital Assets

<sup>-</sup> FERI Cognitive Finance Institute (05/2024)

### FINEXITY schafft neuen Kapitalmarkt für Anleger

Leistungsspektrum erstreckt sich über die gesammte Wertschöpfungskette

### CAPITAL MARKET-LÖSUNG

"Investment Banking" für Emittenten

- Advisory und Wertpapierstrukturierung
- Rechtliche und transaktions bezogene Unterstützung
- Investoren und Marktzugang
- Aktives Investment-Management

Investorenlösungen – Europa

Anlagevermittlung für private und professionelle Anleger

Investorenlösungen - VAE

Zugang für professionelle Anleger über Fonds



#### **EXCHANGE-LÖSUNG**

Technische Dienstleistungen für Emittenten

- Listing von Wertpapieren
- Tokenisierung von Wertpapieren
- Wertpapierregisterführer
- Asset Servicing
  (Steuerberichterstattung und erklärung)

Technische Dienstleistungen für Handelspartner

- Enterprise-SaaS (für Banken):
  ganzheitliche Anlagevermittlung (MiFID II),
  CRM- und Self-Custody für Banken und andere Finanzinstitute, Integration in das Kernbankensystem oder Online-Banking (Sparkassen) möglich
- SMB-SaaS (für Anlagevermittler und Vermögensverwalter):

  Modulare Technologie, einschließlich digitaler Zeichnungsstrecke, CRM
- ✓ API-Zugriff auf unser DLT-TSS

Soon

Pilot-Phase

Soon

Smart Wallet Service (Self-Custody)

Soon

Advisory und Wertpapierstrukturierung

> Registerführung und Tokenisierung

Listing

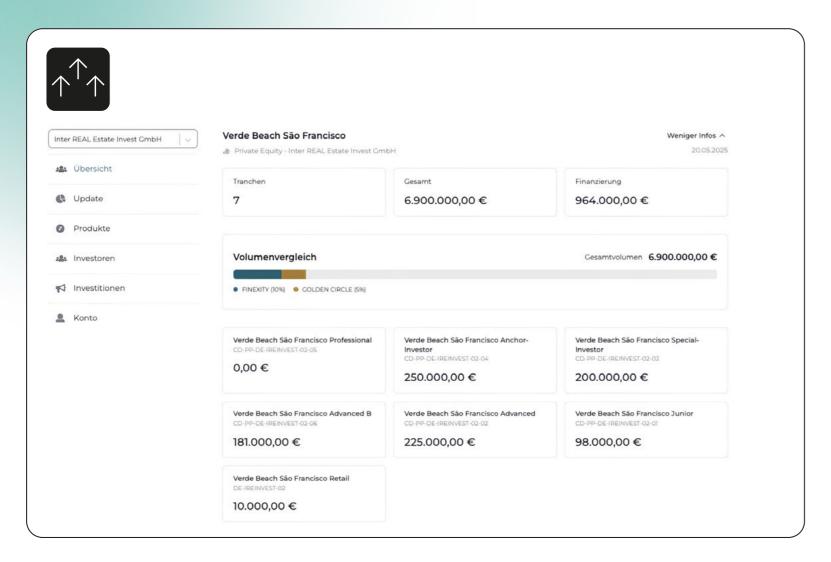
Primärmarktvertrieb

Sekundärmarkthandel

Asset-Servicing

## Effiziente Strukturierung, Notierung und Verwaltung von Emissionen

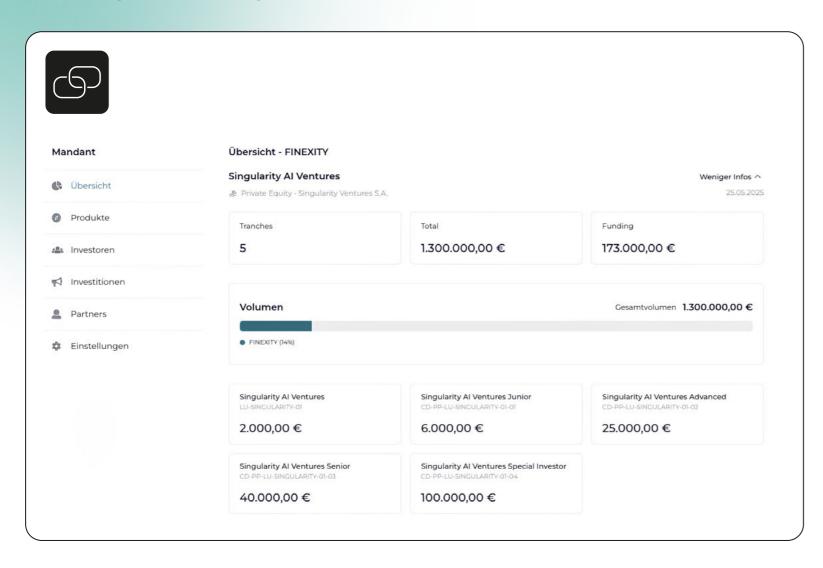
### **Emittenten-Perspektive**





### Digitale Zeichnungsstrecke, Kundenbeziehungsmanagement und Verwahrungslösung

Handelspartner-Perspektive

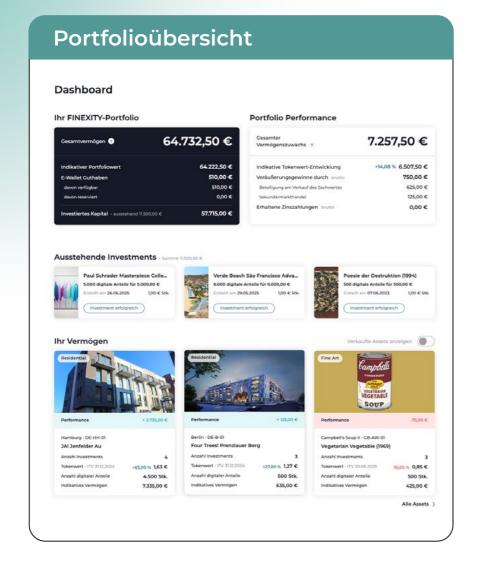


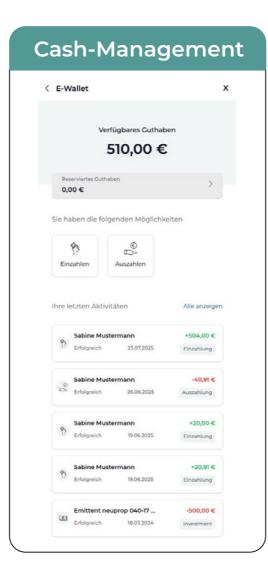


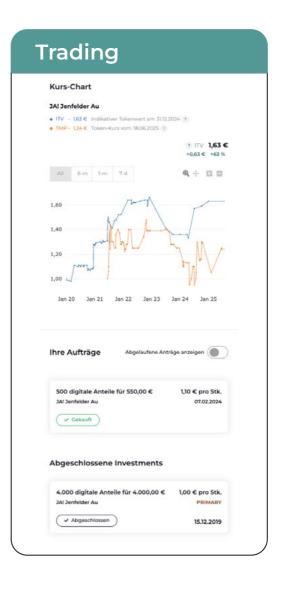
### Primärmarktzeichnung, Sekundärmarkt-Handel im Web und über die App

**Anleger-Perspektive** 









## Gründer und Management halten bedeutenden Aktienanteil





#### 1.146.083

Gesamtzahl der Aktien



#### 100 +

Anzahl der strategischen Aktionäre



#### 30-Monate

Aktiver Gründer- und Management-Lock-up<sup>1</sup>



#### 24-Monate

Ankerinvestoren-Lock-up<sup>2</sup>

### Globale Investorenbasis

















<sup>&</sup>lt;sup>1</sup>Die von den Mitgliedern des Vorstands unmittelbar gehaltenen Aktien sowie die von ihnen über kontrollierte Gesellschaften gehaltenen Aktien unterliegen einer Lock-up-Verpflichtung von 30 Monaten bis zum 04.03.2028 <sup>2</sup> Strategische Aktionäre, Business Angels und VC-Gesellschaften haben sich ebenfalls zu einer Lock-up von 24 Monaten für den Großteil ihrer Aktien verpflichtet bis zum 04.08.2027.

### Unsere mittelfristige strategische Zielstruktur: 3–5 Jahre

Gesamtumsatz	> 50 Mio. EUR p.a	
Capital Market Solutions (in % des Gesamtumsatzes)	30%	
Exchange Solutions (in % des Gesamtumsatzes)	70%	
Umsatzkosten (in % des Gesamtumsatzes)	10%	
Rohergebnis (in % des Gesamtumsatzes)	90%	
Gesamtbetriebskosten (in % des Gesamtumsatzes)	35-40%	
Löhne und Sozialabgaben (in % des Gesamtumsatzes)	20%	
Forschung und Entwicklung (in % des Gesamtumsatzes)	5%	
Marketingkosten (in % des Gesamtumsatzes)	5%	
Rechts- und Beratungskosten (in % des Gesamtumsatze	s) <b>3-5</b> %	
Sonstige Kosten (in % des Gesamtumsatzes)	2-5%	
EBITDA-Marge (in % des Gesamtumsatzes)	50-55%	

### Planungsparameter

Exchange Solutions sind zentraler Umsatztreiber im mittelfristigen Zeitraum. Die Enterprise Solution ist vollständig entwickelt und bereits bei Sparkassen und Volksbanken im Einsatz. Bestehende Enterprise Trading Partner bieten auf Basis gemeinsam abgestimmter Geschäftspläne eine teilweise Umsatzplanbarkeit. Die Entwicklung der SMB-SaaS-Lösung wird voraussichtlich bis Jahresende weitgehend abgeschlossen sein; ein intensiver Vertriebsstart ist für das 1. Quartal 2026 geplant. Capital Market Solutions fungieren als strategischer Katalysator für die Exchange Solutions, mit Wachstumspotenzial gestützt durch umfassende Expertise und eine nachweisliche Erfolgsbilanz.

Exchange Solutions generieren wiederkehrende Umsatzströme, die mit dem gelisteten Volumen skalieren - getrieben unter anderem durch unsere Capital Markets Solutions - sowie durch die Anbindung neuer Trading Partner, was zu signifikanten Roherträgen führt.

Exchange Solutions arbeiten dank hoher Automatisierung mit schlanker Personalstruktur, wobei laufende F&E-Aktivitäten erforderlich sind, um die Wettbewerbsfähigkeit zu sichern.

Capital Market Solutions hingegen verursachen den Großteil der Personalkosten und erfordern gezielte Marketingaufwendungen zur Kundenakquise, jedoch ohne kontinuierlichen Produktentwicklungsbedarf.

Angesichts der regulatorischen Komplexität unseres Angebots sind belastbare rechtliche Strukturen unerlässlich; laufende Rechts- und Beratungskosten sind sowohl für den Exchange- als auch für den Capital Markets-Geschäftsbereich erforderlich.

Exchange Solutions bieten ein hohes EBITDA-Margenpotenzial, mit einem langfristigen Ziel im Einklang mit den Branchenbenchmarks etablierter Börsen. Value-Added Capital Markets Services sind erforderlich, um Kunden für die Exchange zu gewinnen.

Hinweis: Die dargestellten Angaben stellen mittelfristige strategische Zielgrößen dar und sind nicht als Prognose oder verbindliche Ergebnis-Erwartung zu verstehen. Tatsächliche Ergebnisse können erheblich von diesen Zielgrößen abweichen.

## Management Team mit starker Expertise in Banking, M&A, Tech & Private Markets



### Paul Huelsmann

CEO FINEXITY Group

Managing Director Capital Markets

- 7+ Jahre Erfahrung als CEO der FINEXITY Group
- Akkreditierter Finanzberater; B.Sc.
   Warwick; M&A und Controlling-Hintergrund
- Ehemaliger Co-Leiter eines internationalen Start-up-Incubators





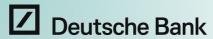
Sotheby's INSTITUTE OF ART



Michael Ost

Stv. CEO FINEXITY Group Managing Director Exchange

- 32+ Jahre Erfahrung
   Deutsche Bank Gruppe
- Ehemaliger stellvertretender Vorstandsvorsitzender, BHW Bausparkasse AG, Hameln
- Ehemaliger Leiter Privatkunden Deutschland, Deutsche Bank AG, Frankfurt







Tim Janssen

CTO FINEXITY Group

- 7+ Jahre Erfahrung im Senior Management und als CTO FINEXITY Group
- Software Ingenieur und Blockchain Enthusiast
- Experte in Tokenisierung, Handels-, Settlement and Payment-Lösungen



Zhengyu Sindra Hu

CFO FINEXITY Group

- 20 Jahre Erfahrung im Investment Banking und Private Equity
- Globale Koordinatorin von IPOs im Prime Standard in Frankfurt am Main
- 10+ internationale Transaktionen mit einem Gesamtwert von über EUR 1Mrd.









SAL. OPPENHEIM

Privatbank seit 1789

## Die Vorteile: FINEXITY mit skalierbarem und nachhaltigem Geschäftsmodell

### Bewährtes Geschäftsmodell (Bottom-up)



Über 250 Emissionen von mehr als 50
Emittenten und sechs aktive Handelspartner,
darunter zwei Enterprise-Kunden (Kreditinstitute), bilden die Grundlage des Geschäfts.
Weiteres Wachstum erwartet durch die
Übernahme der Effecta GmbH\*.

### Lokal handeln, global denken, anorganisch wachsen



Mit Niederlassungen in Deutschland, der Schweiz und VAE haben wir weltweit an Emissionen gearbeitet und betreuen über 14.000 registrierte Endinvestoren in Deutschland. M&A-Expertise ermöglicht es uns, von einem sich konsolidierenden Markt zu profitieren.

### Rentabilität ergänzt Skalierbarkeit



Profitables Capital Markets Geschäft (ohne Anrechnung Service Center Gesamtbetriebskosten) wird durch skalierbare, margenstarke SaaS-Exchange-Lösungen für Banken und Vermögensverwalter/Anlagevermittler ergänzt, um das zukünftige Wachstum voranzutreiben.

### Interessensbindung der Gründer und Aktionäre



Die Gründer und das Management halten mehr als 40 % des Unternehmens; die Mitglieder des Vorstands oder von ihnen kontrollierte Unternehmen unterliegen einer Lock-up von 30 Monaten.

### Billionen-Dollar-Marktchance



Mit einem erwarteten Marktvolumen von über 11 Billionen US-Dollar an tokenisierten Vermögenswerten bis 2030 bietet das Geschäftsmodell ein immenses Wachstumspotenzial.

### Management mit langjähriger Erfahrung



Erfahrene Führungskräfte aus den Bereichen Bankwesen, Tech, Start-ups und M&A mit bedeutenden Erfolgen in ihrer Karriere und starken Verbindungen in der Branche ermöglichen eine schnellere Skalierung.

> \*Der Erwerb der Effecta GmbH ist noch von der Durchführung des Inhaberkontrollverfahrens abhängig.

### Think global: Unsere internationale Präsenz

Hamburg (HQ) Frauenfeld Liechtenstein

Abu Dhabi

Dubai











Holzdamm 28-32 20099 Hamburg Deutschland

Zürcherstrasse 310 8500 Frauenfeld Schweiz

Austrasse 15 9495 Triesen Liechtenstein Al Magam Tower Abu Dhabi Vereinigte Arabische **Emirate** 

**Churchill Tower** Dubai Vereinigte Arabische Emirate

Bereit für den nächsten Wachstumsschritt



### Kontakt



Paul Huelsmann

CEO FINEXITY Group Managing Director Capital Markets

paul.huelsmann@finexity.com



Michael Ost

Stv. CEO FINEXITY Group Managing Director Exchange

michael.ost@finexity.com

### Haftungsausschluss / Rechtlicher Hinweis

Diese Unternehmenspräsentation sowie die hierin enthaltenen Informationen werden auf der Website der Finexity AG (die "Gesellschaft"), Hamburg, Deutschland, ausschließlich zu allgemeinen Informationszwecken zur Verfügung gestellt. Sie stellen weder ein Angebot zum Verkauf noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder zur Zeichnung von Wertpapieren der FINEXITY AG in Deutschland oder einer anderen Jurisdiktion dar und sind auch nicht als solches auszulegen, insbesondere nicht in Jurisdiktionen, in denen ein solches Angebot oder eine solche Aufforderung verboten oder nicht genehmigt ist. Potenziellen Investoren wird geraten, sich über derartige Beschränkungen zu informieren und diese einzuhalten. Dieses Dokument und die hierin enthaltenen Informationen stellen keine Werbung für ein öffentliches Angebot von Wertpapieren dar, insbesondere nicht im Sinne der Verordnung (EU) 2017/1129 (Prospektverordnung).

Unabhängig davon und ausschließlich zu den an einen begrenzten Kreis berechtigter Investoren kommunizierten Bedingungen findet derzeit eine Privatplatzierung von Wertpapieren der Gesellschaft statt. Im Zusammenhang mit dieser Privatplatzierung wurde und wird kein Prospekt im Sinne der Europäischen Prospektverordnung veröffentlicht.

Die Gesellschaft hat die Einbeziehung ihrer Aktien in den Freiverkehr (Open Market) der Börse München, Segment m:access, beantragt. Bis über den Antrag entschieden ist, besteht keine Gewissheit darüber, ob und wann eine solche Einbeziehung erfolgen wird.

Die in dieser Präsentation dargestellten Finanzkennzahlen sind – soweit sie sich auf FINEXITY ohne die Effecta GmbH beziehen – ungeprüft konsolidierte Zahlen aus dem Rechnungswesen der Emittentin. Soweit Zahlen Pro forma Angaben bzw. unter Einschluss der Effecta GmbH sind stellen diese eine hypothetische Situation dar, als wenn der derzeit laufende Erwerb einer Beteiligung an der Effecta GmbH (der noch unter dem Vorbehalt eines Inhaberkontrollverfahrens steht) bereits zum 1. Januar 2024 wirksam vollzogen worden wäre. Dabei wurde die Effecta GmbH mit 100 % ihres Umsatzes konsolidiert; der Gewinnanteil des Minderheitsgesellschafters (9,90 %) wird als Non-Controlling Interest ausgewiesen. Sämtliche internen Umsätze zwischen der FINEXITY Group, der Effecta GmbH und der 100%-igen Tochtergesellschaft Finexity Invest GmbH wurden eliminiert, um Doppelzählungen zu vermeiden.

Die Pro-Forma-Zahlen sind nicht testiert, sie dienen ausschließlich der Illustration der wirtschaftlichen Lage der konsolidierten Gruppe und stellen weder eine verbindliche Prognose noch Guidance dar. Aufgrund des abweichenden Geschäftsjahres der Effecta GmbH (01.10.2023–30.09.2024) stimmen die dargestellten Zeiträume nicht exakt mit dem Kalenderjahr der FINEXITY Group überein.

Soweit gesetzlich zulässig, schließt die Gesellschaft ausdrücklich jegliche Haftung für den Inhalt dieses Dokuments aus. Dies gilt insbesondere für zukunftsgerichtete Aussagen. Zukunftsgerichtete Aussagen beruhen auf aktuellen Plänen, Schätzungen, Annahmen und Prognosen des Managements der Gesellschaft. Sie basieren auf gegenwärtigen Erwartungen und beinhalten eine Reihe bekannter und unbekannter Risiken, Unsicherheiten und anderer Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Aktivitäten, Leistungen oder Erfolge der Gesellschaft oder ihrer Branche wesentlich von den in solchen zukunftsgerichteten Aussagen ausdrücklich oder implizit genannten zukünftigen Ergebnissen, Aktivitäten, Leistungen oder Erfolgen abweichen. Sie sollten sich nicht in unangemessener Weise auf zukunftsgerichtete Aussagen verlassen, und die Gesellschaft übernimmt keine Verpflichtung, zukunftsgerichtete Aussagen, die hierin gemacht werden, aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus sonstigen Gründen zu aktualisieren oder zu revidieren. Ebenso wird die Gesellschaft keine anderen in diesem Dokument enthaltenen Informationen aktualisieren.

Diese Unternehmenspräsentation sowie die hierin enthaltenen Informationen stellen keine Anlageberatung oder sonstige Beratung dar und begründen keinerlei Rechtsverhältnis mit der Gesellschaft, wie etwa ein Mandatsoder Auftragsverhältnis. Jede Investitions- oder Transaktionsentscheidung in Bezug auf Wertpapiere der Gesellschaft sollte auf einer unabhängigen Prüfung durch den Investor und einer solchen professionellen Beratung, wie sie der Investor für angemessen hält, beruhen. Potenzielle Investoren, die Wertpapiere der Gesellschaft von Dritten, insbesondere über den Kapitalmarkt, erwerben, können sich nicht darauf verlassen, dass die in diesem Dokument enthaltenen Informationen noch aktuell, richtig oder vollständig sind.

Jede Verletzung der in diesem Haftungsausschluss beschriebenen Beschränkungen kann einen Verstoß gegen Wertpapiergesetze bestimmter Jurisdiktionen, insbesondere der Vereinigten Staaten, darstellen.

Stand: 02.09.2025